

NOVO GOVERNO, NOVAS PROPOSTAS

No ano que vem, teremos um novo presidente da república. Em vista disso, de modo oportuno, a CNseg preparou o documento “Propostas do Setor Segurador Brasileiro aos Presidenciais 2018”, tendo por objetivo colocar os seguros no centro das políticas públicas. Essas propostas visam promover a inclusão social, desenvolver novos produtos, promover o equilíbrio financeiro, fortalecimento do modelo regulatório, dentre outros fatores. Algumas medidas são de alcance geral, outras envolvem somente a realidade do setor de seguros. Especificamente, citamos os seguintes aspectos:

- Nos produtos ligados à população de baixa renda, com permissão da comercialização em mais canais de distribuição, além de isenção de IOF e de outros tributos. Nessa área também, uma maior regulamentação dos produtos de assistência funeral;
- Novos produtos nas áreas de saúde, vida (vida universal) e previdência (prevsauúde). Em todos esses casos, aumenta - em muito - as opções de toda a sociedade;
- Incentivar produtos para pequenas empresas, mediante tratamento fiscal diferenciado;
- Blindagem das reservas técnicas, com oferecimento de uma proteção maior ao consumidor;
- Coibir o exercício irregular da atividade seguradora, o que, além de ilegal, aumenta o risco de todo o sistema;
- Promoção da reforma da previdência pública. Essa é uma necessidade de todo o País e uma das principais medidas do novo governo;
- Novas formas de regulação, remuneração, reajuste e uso de tecnologia, a serem aplicados em diversas situações na área de saúde;



- Criação de um modelo de mediação, mitigando a judicialização do setor de seguros;
- Novo marco regulatório no mercado de capitalização e ampliação de novos produtos na área de seguro garantia.

Enfim, o texto é detalhado. Ao todo, são iniciativas interessantes que merecem ser vistas com atenção pelo novo governo.

ESTA COLUNA É ELABORADA PELO CONSULTOR DE ECONOMIA DO SINCOR-SP, FRANCISCO GALIZA

ESCADA ACIMA

1. Mercado de seguros registrou a melhor receita do ano em agosto, com arrecadação de cerca de R\$9,6 bilhões (Susep)
2. Seguro para riscos pessoais cresce 8,55%, somando R\$19,94 bilhões no primeiro semestre (FenaPrevi)



1. Familiares das vítimas do acidente da Chapecoense vão até a Bolívia cobrar o pagamento da indenização (Estadão)
2. Número de idosos nos planos de saúde cresce e preocupa setor (IESS)



ESCADA ABAIXO

COOPERATIVISMO

CREDICOR-SP CONQUISTA MAIS DE 100 NOVAS CONTAS NO 18º CONEC

Em mais uma edição do Conec, a Sicoob Credicor-SP participou com um estande para apresentar as vantagens da cooperativa de crédito aos corretores de seguros congressistas. Como sempre acontece, o interesse pela abertura de contas foi grande, mas, neste ano, o processo aconteceu de maneira mais prática e eficiente.

Com a inovação do cartão de débito para o pagamento das cotas (no valor mínimo de R\$ 600), 110 contas foram efetivamente abertas no estande da Sicoob Credicor-SP, ficando pendentes apenas o envio de documentos, processo que já está sendo concluído. E com contas agregadas que vêm surgindo, a gerente Geny Schimith acredita que ao menos 150 serão geradas do 18º Conec.

Após o evento, Geny também agendou visitas para empresas de corretores de seguros que querem levar os benefícios da Credicor-SP a seus funcionários.

“Já realizei duas visitas em grandes corretoras. Em uma delas o corretor resolveu pagar para cada um de seus 20 funcionários a aquisição de cotas de R\$ 600”, conta. Ela explica que, neste caso, os funcionários abrem a conta e assinam uma autorização e ciência de que as cotas ficarão para a corretora quando se desligarem da empresa. “Exceto as cotas, esses funcionários permanecem com o direito à participação nos lucros e todas as demais vantagens da Credicor-SP”.

Outro ponto destacado pela gerente é que não apenas a abertura das contas beneficia a Credicor-SP, mas as operações financeiras que vêm na sequência. “Logo após a abertura da conta a pessoa busca fazer um empréstimo ou uma aplicação financeira. Tudo isso é crescimento para a cooperativa e todo o conjunto ganha”.

O atendimento no estande esteve a todo o vapor – todos os cooperados, inclusive os que acabaram de abrir conta, receberam brindes exclusivos e preencheram cupom para concorrer a uma viagem com acompanhante para Florianópolis.